

**ПАО «Распадская» объявляет финансовые результаты
за первое полугодие 2023 года в соответствии с МСФО**

Москва, 10 августа 2023 г. – ПАО «Распадская» (МОЕХ: RASP) (далее – «Распадская» или «Компания») объявляет консолидированные финансовые результаты за первое полугодие 2023 года в соответствии с МСФО.

Обзор финансовых результатов	1П2023	1П2022	Изм.	Изм., %
	<i>млн. долл. США</i>			
Выручка	1 226	1 691	(465)	(27)
Себестоимость реализации	(514)	(493)	(21)	4
Валовая прибыль	712	1 198	(486)	(41)
Коммерческие расходы	(325)	(180)	(145)	81
Общехозяйственные и админ. расходы	(49)	(47)	(2)	4
Социальные расходы	(3)	(4)	1	(25)
Прибыль / (убыток) от выбытия основных средств	(1)	(2)	1	(50)
Обесценение активов	(10)	(8)	(2)	25
Курсовые разницы	35	(114)	149	н.п.
Прочие операционные доходы	1	1	-	-
Прочие операционные расходы	(3)	(5)	2	(40)
Операционная прибыль	357	839	(482)	(57)
Проценты к получению	10	6	4	67
Проценты к уплате	(7)	(13)	6	(46)
Доля прибыли ассоциированных компаний	(3)	7	(10)	н.п.
Прибыль от выбывающих групп, классифицированных как удерживаемые для продажи	35	-	35	100
Прибыль до налогообложения	392	839	(447)	(53)
Расходы по налогу на прибыль	(78)	(177)	99	(56)
Прибыль за период	314	662	(348)	(53)
<i>Рентабельность по прибыли за период</i>	<i>26%</i>	<i>39%</i>		
Прибыль на акцию, центов	47,2	99,4	(52,3)	(53)
Показатель EBIT	336	967	(631)	(65)
Показатель EBITDA	432	1 054	(622)	(59)
Капитальные вложения	104	97	7	7
Средний обменный курс, руб. за долл. США	76,89	76,29	0,6	1
	30.06.2023	31.12.2022		
Долг	23	23	-	-
Денежные средства и эквиваленты	330	385	(55)	(14)

ВНЕШНИЕ ВЫЗОВЫ И ВЛИЯНИЕ НА КОМПАНИЮ

- Экспортно-импортные ограничения, ограниченный доступ к международным рынкам капитала и технологиям, ограничения на трансграничные дивиденды и займы негативно сказываются на деятельности Группы, в том числе отмечаются сложности с фрахтованием судов.
- Проблемы с квотами на Дальнем Востоке, а также относительно высокая стоимость логистики через западные направления в условиях снижающихся международных цен привели к увеличению соответствующих издержек.
- Перебои в цепочках поставок привели к задержкам с поставками запчастей для техники на разрезах, что привело к увеличению ее аварийности.
- Глобальная макроэкономическая обстановка остается нестабильной.

КАК МЫ РЕАГИРУЕМ

- Проводится работа по улучшению структуры экспортных продаж с увеличением поставок в Индию, а также по оптимизации логистических цепочек.
- По ключевому оборудованию реализуется стратегия перехода на альтернативных поставщиков.
- Реализуется программа по повышению производительности труда и снижению издержек, а также активно осуществляется внедрение цифровых технологий и выстраивание системы управления на основе данных.

ДИВИДЕНДЫ

- Совет директоров рекомендовал не выплачивать дивиденды по результатам первого полугодия 2023 года.

ОПЕРАЦИОННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ В 1П2023 ГОДА

- Выручка составила 1 226 млн долл. США, что на 465 млн долл. США ниже, чем в 1П2022 года на фоне значительного падения мировых цен на коксующийся уголь.
- Падение выручки было частично компенсировано за счет увеличения объема продаж до 7,4 млн тонн угольной продукции (6,9 млн тонн в 1П2022 года).
- Показатель EBITDA составил 432 млн долл. США по сравнению с 1 054 млн долл. США в 1П2022 года. Основное влияние на падение показателя в отчетном периоде оказало снижение цен реализации угольной продукции.
- Экспортные цены снизились вслед за международными котировками, в то время как внутренние цены снизились вслед за рынком стали на фоне образовавшихся трудностей со сбытом продукции у российских металлургов.
- Чистый денежный поток от операционной деятельности составил 166 млн долл. США по сравнению с 533 млн долл. США в 1П2022 года.
- Компания получила чистую прибыль в размере 314 млн долл. США по сравнению с 662 млн долл. США в 1П2022 года. Прибыль на акцию составила 47,2 центов США.
- Рентабельность по прибыли уменьшилась до 26% по сравнению с 39% в 1П2022 года.
- Объем добычи рядового угля всех марок составил 8,9 млн тонн по сравнению с 10,1 млн тонн в 1П2022 года.
- Коммерческие расходы увеличились на 145 млн долл. США по сравнению с прошлым годом в связи с ростом поставок на условиях FOB, CIF и CFR, большая часть этого увеличения также была признана в составе выручки.
- Денежную себестоимость тонны концентрата удалось сохранить на уровне аналогичного периода прошлого года в 62 долл. США.
- Капитальные вложения составили 104 млн долл. США по сравнению со 97 млн долл. США в 1П2022 года.
- По состоянию на 30 июня 2023 года денежные средства и их эквиваленты составили 330 млн долл. США.

Президент ООО «Распадская угольная компания» Илья Широкоброд прокомментировал:

Мы рассматриваем жизнь и здоровье наших сотрудников, а также подрядчиков как ключевой приоритет. В отчетном периоде нам удалось продемонстрировать хороший тренд и снизить показатель LTIFR (коэффициент частоты травм с временной потерей трудоспособности) до 2,78. Но нам пока рано почитать на лаврах. С глубоким прискорбием сообщая, что в первом полугодии 2023 года на наших предприятиях произошел один несчастный случай со смертельным исходом. Мы провели тщательное расследование и приняли меры для предотвращения повторения подобных случаев в будущем.

В первом полугодии 2023 года мы продолжили сталкиваться со значительными вызовами для нашего бизнеса. Остро ощущались как проблемы с наличием запасных частей для добычного оборудования, так и проблемы с железнодорожной логистикой, фрахтом и финансовой инфраструктурой, обеспечивающей экспортные продажи.

Не добавила оптимизма и ситуация с ценами на угольную продукцию как на глобальном уровне, так и на внутреннем рынке. Помимо этого, на наш операционный результат негативно повлияли проблемы с добычей рядового угля на шахте «Алардинская» из-за сложных горно-геологических условий, а также ремонты на шахтах «Распадская-Коксовая», «Осинниковская», «Усковская» и «Есаульская».

К сожалению, все вышесказанное привело к тому, что в первом полугодии 2023 года наш финансовый результат оказался значительно скромнее, чем год назад: выручка составила 1 226 млн. долл. США (-27% год-к-году), а показатель EBITDA составил 432 млн. долл. США (-59% год-к-году).

В условиях сохраняющейся высокой волатильности на основных рынках сбыта, геополитической ситуации и существующих ограничений, а также с учетом планов по развитию бизнеса и полученного в отчетном периоде финансового результата, Совет директоров считает, что выплата дивидендов по итогам первого полугодия 2023 года не послужит лучшим интересам Компании и ее акционеров».